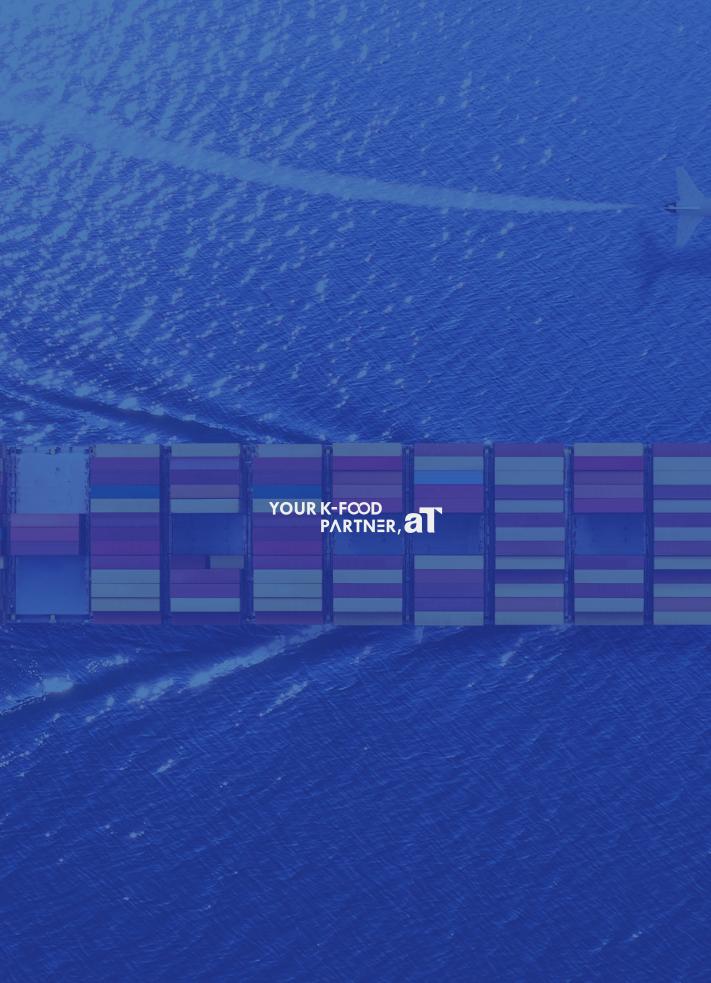
2024 分套性智制管 人名中科语图

BEST PRACTICES











2024 수출컨설팅사업 우수사례집

BEST PRACTICES

우리 농식품 수출 기업의 든든한 힘, 수출 컨설팅 사업으로 함께 경쟁력을 높여갑니다!

수출 컨설팅 사업이란?	수출컨설팅 사업은 농식품 기업의 수출 경쟁력을 강화하기 위해 맞춤형 컨설팅 서비스를 제공합니다. 이를 통해 내수 기업이 수출 기업으로 성장할 수 있도록 돕고, 기존 수출업체 의 신시장 개척을 지원하여 수출 확대를 목표로 합니다.			
지원대상	신선농산물, 농식품 수출업체 및 내수 기업			
지원분야 및 지원내용	구분	지원분야	지원한도	자부담
	해외진출 서비스	· 수출 전문대행사 연계 장기 서비스 (8개월이내) - 바이어 발굴, 거래알선, 해외 마케팅 등	업체별 20백만원	20%
	FTA 특혜 관세 활용	· 관세사 연계 FTA활용 관세절감 컨설팅 (최대 20회) - 원산지증명, 인증수출자 취득 등 통한 관세 절감	최대 20회	무료
	현장코칭	· <mark>전문위원 연계 단기 컨설팅(최대 7회)</mark> - 무역실무, 수출마케팅, 디자인개발, 법률상담, 수출물류 등	코칭 회당 최대 35만원 (최대 7회)	(기본) 무료 (심화) 10만원
추진절차	모집공고 * 현장코칭, FTA 특	업체선정 컨설팅 서비스 특혜관세 10월말까지 수시 접수 / 예산 소진 시 조건		만족도 조사
신청방법	수출종합지원시	수출종합지원시스템(global.at.or.kr) 접속 ▶ 사업신청		
담당부서	_ 수출기업육성부	² T. 061)931-0868 / 0867		

2024년 수출컨설팅 사업성과





2024 수출컨설팅 사업우수사례

목차

Contents

07 해외진출컨설팅

08 09 10	협동조합 허브이야기 (주)화인에프티 천지현황(주)
11	FTA특혜관세활용지원
12	농업회사법인(주)담우
13	주식회사 알티스트
14	주식회사 델탑
15	지리산 산청 시골농장
16	농업회사법인 축복팜 주식회사
17	명덕농산
19	현장코칭
20	주식회사 낙천
21	주식회사 펫원
22	농업회사법인(주)주안푸드
23	농부플러스 농업회사법인 주식회사
24	주식회사 더빈즈

시루에담은꿈(주)농업회사법인

25

01

해외진출컨설팅

협동조합 허브이야기 (주)화인에프티 천지현황(주)

해외진출컨설팅 / 목표국가:홍콩

열등조합 어브이야기 시장성 검증 및 바이어 발굴로

홍콩 시장 진출

대표명 오인숙 대표번호 070-7787-5238 설립일 2012. 10. 10. 홈페이지 www.iherbstory.kr

수출품목 허브차 주소 강원특별자치도 원주시 구곡길 2-37



기업소개

허브 전문 기업 '허브이야기'는 강원도에서 허브를 직접 재 배하며 어려운 이웃과 함께하는 사회적기업입니다. 무농약 인증 허브차를 중심으로 허브비누, 허브치약 등 건강 제품 을 생산합니다. 2018년 평창동계올림픽 우수 상품 40선에 선정되어 품질 인증을 받았습니다.

지원동기

자체 인력으로 해외 시장 개척의 어려움과 소액 수출에 머무 르고 있는 상황이었습니다. 이에 전문 컨설팅을 통해 구매 력이 높은 고소득 소비층이 있는 해외 시장에 진출하기 위해 지원했으며, 이를 통해 매출 증대와 지역 경제 활성화에 기 여하겠습니다.

지원성과

꾸준한 판촉 및 시음 행사를 통한 인지도 향상

홍콩 시장에서의 시장성 검증과 인지도 향상을 위해 판촉 행 사를 진행했습니다. 중국차 선호도가 높은 홍콩에서 허브차 는 다소 생소했지만, 소비자 의견을 수렴하고 개선 방안 논 의했습니다, 또한, 실제 구매로 이어지며 제품 가능성을 확 인했습니다.

홍콩 바이어 발굴을 통해 시장 확대 교두보 마련

현지어 홍보물 제작 지원을 받았으며, 컨설팅사의 도움으로 바이어 상담과 유통 시장 조사를 진행했습니다. 19개 사의 바이어를 발굴하고 샘플을 발송해 시장성을 검증했습니다. 이를 통해 홍콩 외 지역으로의 시장 확대 가능성도 확인했습

CASE: 목표시장에 첫 경음을 내디얼수 있는 기회를 따란했어요

컨설팅 전

- - 해외 영업 전담 인력 부족 현지 맞춤 마케팅 및 제품 전략 필요

 - 마케팅 활동을 통한 꾸준한 시장 검증 바이어 발굴, 현지어 홍보물 개발 판촉 및 시음 행사로 고객 피드백 확보

컨설팅 후

SUCESS PROCESS

수출 진단 분석

02 시장 조사 03 홍보물 제작 지원

04

해외 마케팅

05

바이어 발굴

정량적 성과

- 19개사 바이어 발굴
- 현지어 홍보물 제작 : 라벨 6건, 전단지 4건
- 현지 유통 매장 판촉 행사 진행

<u>정성적</u> 성과

- 홍콩 이외 중국, 마카오까지 시장 확대 가능성 확인
- 한인에서 홍콩 현지인 대상으로한 시장 진입
- 해외 마케팅 활동을 통한 노하우 습득 및 해외 마케팅에 대한 자신감 고취

수출 성과



컨설팅 활동



유통 매장 판촉



홍보물 제작

해외진출컨설팅 / 목표국가: 베트남

㈜화인에프티

특허기술로 해외기업과 공동 상품개발을 하다

대표명 박승철 대표번호 041-852-1061 설립일 www.fineft.co.kr 2007. 07. 16. 홈페이지

수출품목 홍삼가공품, 적송오일 등 주소 충청남도 공주시 정안면 차령로 3524



기업소개

(주)화인에프티는 분무건조 (Spray Drying) 기법을 활용해 다양한 원료의 농축액과 추출액을 분말제품으로 제조합니 다. 가공 중 손실을 최소화해 수율을 높이고, 고유 향미를 유 지하는 특수 기술을 보유하고 있습니다. 홍삼 추출 및 농축 파우더 제조 특허를 기반으로 해외시장 확대에 도전을 하고 있습니다.

지원동기

양질의 건강식품을 해외에 공급하고자 지원했습니다. 원료 가공, 제조, 생산, 포장까지 한 공장에서 One-stop system으로 진행하고 있습니다. HACCP, GMP, HALAL, FSSC22000, FDA 등 글로벌 인증을 보유하고 있습니다. 해외 고객에 맞춘 제품 개발로 시장 영토를 확장하겠습니다.

지원성과

베트남 타겟 마케팅으로 브랜드 인지도 강화

건강보조식품 수요가 높은 20~30대 젊은 여성을 대상으로 마케팅을 진행해 브랜드 인지도를 높였습니다. 인플루언서 마케팅을 통해 인지도가 상승했으며, 구매 문의에 대응하기 위해 온라인 유통채널에 입점해 판매로 이어졌습니다. 또한 베트남 소비자 트렌드에 맞춘 홍보 활동으로 현지 마케팅 자산을 확보했습니다.

OEM/ODM 수요 바이어 발굴과 제품 생산 협의 성과

베트남 주요 드럭스토어와 대형 유통채널에 납품하는 바이 어 DB를 구축하고, 심층 미팅을 통해 현지 수요와 시장 경 쟁력을 분석했습니다. 자체 브랜드와 OEM/ODM 기술력을 소개해 '적송 관련 제품' 납품 성과를 거두었으며, 인허가와 수입 통관 과정에서도 지원을 받았습니다.

CASE: 현지 따케팅으로 OEM/ODM 다음을 제결했어요

- 컨설팅 전
- 베트남 마케팅 담담 인력 부재 베트남 시장 내 OEM/ODM 수요 발굴의 어려움
- 베트남 시장 건기식 인허가 발급 어려움
 - 현지 유통망을 활용한 마케팅 진행
 - OEM/ODM 수요 바이어 DB 확보 및 실무 협의 진행 컨설팅 후
 - 수출을 위한 건기식 인허가 컨설팅 진행

SUCESS PROCESS

시장조사 02

베트남 진출 전략 수립

03 바이어 발굴 해외 마케팅

05 수입통관 지원

정량적 성과

- 바이어 발굴 180건, 유효바이어 면담 22건
- 온라인 인정 3건
- 인플루언서 홍보 10명, 온라인 리뷰행사 12건

정성적 성과

- 현지 OEM/ODM 수요 바이어 발굴 미팅 지원
- 수출 실적 달성 이후 바이어 팔로업 진행으로 인허가 절차
- 정부 지원 연계사업을 통한 기업 맞춤형 사업 지속 지원

수출 성과

수출증감률 2023 63.8% 100,459



컨설팅 활동







바이어 발굴 상담

해외진출컨설팅 / 목표국가:홍콩

천지현황㈜

홍콩시장 개척의 교두보를 열다

대표명 신현중 대표번호 070-4012-5078 설립일 2012. 01. 01. 홈페이지 www.kbgrg3.com

홍삼가공품 충청남도 금산군 금산읍 금산로 1514 1층 수출품목 주소



기업소개

천지현황(주)은 산학연 공동연구를 통해 글로벌 시장으로 성장하는 '흑삼 가공식품 제조·유통 전문기업'입니다. 12년 간 개발한 흑삼 제조법 특허를 기반으로 신규 제품 라인을 확장하며 해외 시장 진출을 지속적으로 확대하고 있습니다. 최근, 한국생명공학연구원으로부터 특허 전용 실시권(특허 번호 1071851)을 이양받아 기술력을 강화했습니다.

지원동기

국내외 인·홍삼 시장의 포화와 낮은 브랜드 인지도를 극복하고 신규 해외 시장 개척을 위해 지원했습니다. 최근 3년간 수출액 이 연평균 20% 이상 증가하며 시장을 확대해왔으나, 가격 경 쟁력과 마진 확보에 대한 고민이 있습니다. 산양삼 시장이 형성 된 홍콩 프리미엄 시장을 교두보로 삼아 말레이시아, 싱가포르, 인도네시아로 시장을 확장하는 것을 목표로 하고 있습니다.

지원성과

수출 우선 품목 선정 및 맞춤 차별화 전략 수립

홍콩 프리미엄 시장을 공략할 우선 수출 품목을 선정했습니 다. 각 제품의 차별화 포인트를 도출하고 새로운 활용 방안을 구성해 바이어 세일즈에 활용했습니다. 또한, 천지현황만의 브랜드 스토리를 담은 홍보물을 제작해 경쟁력을 강화했습니 다. 이를 통해 시장 개척에 필요한 핵심 전략과 방향을 배울 수 있었습니다.

식품 전문 바이어 발굴 및 구매 체결

컨설팅사와 공동 해외시장 조사 출장을 통해 홍콩 내 식품 전 문 바이어를 발굴했습니다. 바이어별 맞춤형 커뮤니케이션 전략을 통해 자사 제품을 효과적으로 소개했습니다. 구매 가 능성이 높은 바이어와의 현지 미팅을 통해 제품 경쟁력을 확 인하고 실제 구매 체결로 이어졌습니다. 이를 통해 투자 대비 높은 수출 성과를 달성할 수 있었습니다.

CASE: 해외 세월스 활동으로 신규 시자를 개척했어요

컨설팅 전

- · 국내외 시장 포화로 신규 시장 개척 어려움
- 신규 시장 개척을 위한 바이어 발굴 어려움 현지 마케팅을 위한 홍보 자료 부재
- - 신규 국가(홍콩)지역 수출 성과 달성 홍콩 바이어 DB확보 및 구매 체결 2건 달성
 - 현지 쇼핑몰 홍보 및 배너광고, 홍보 자료 제작

컨설팅 후

SUCESS PROCESS

수출 우선순위 품목 선정

02

제품 차별화 포인트 도출

03

바이어 발굴 및 세일즈 활동

04

구매 체결 달성

정량적 성과

- 홍콩 바이어 발굴 30건 / 바이어 매칭 17건 도출
- 바이어 비즈니스 현지 미팅 4회 및 제품 구매 바이어 2개사 도출
- 현지 온라인 홍보 2회 추진

정성적 성과

- 현지 시장 조사를 통한 바이어 세일즈 우선 품목 도출
- 현지 유통 채널 마진 구조 분석을 통한 경쟁제품 대비 가격 경쟁력 분석
- 브랜드 홍보 스토리 제작을 통한 바이어 세일즈 시 활용

수출 성과

2023 18,000

수출증감률 **186.9**%



컨설팅 활동

天地现况的黑参产品品牌故事

브랜드 홍보물 제작



바이어 미팅 및 세일즈 출장

02

FTA특혜관세활용지원

농업회사법인(주)담우 주식회사 알티스트 주식회사 델탑 지리산 산청 시골농장 농업회사법인 축복팜 주식회사 명덕농산

농업회사법인 ㈜담우

나물의 세계화로 전라남도 수출상을 받다

대표명 모윤숙

2018. 05. 14.

대표번호

061-835-7375

설립일 수출품목 나물된장국, 나물간편식 홈페이지 주소

damwoo.net / damwoomall.com 전라남도 고흥군 도화면 봉산로 15-6



기업소개

기존 반찬으로 먹던 나물로 혁신적인 제품을 개발하여 다양 한 가정간편식으로 출시하며 각국에 수출하고 있습니다. 담 우는 가장 전통적인 신재료인 나물의 세계화를 이루어 나가 고자합니다. HACCP, 비건, 할랄, ISO9001, ISO22000 인증 취득하고, FDA 시설 등록을 완료해 현재 미국 외 5개 국에 수출하며 해외 시장을 확대하고 있습니다.

지원동기

K-팝과 K-푸드의 확산, 비건 인구 증가로 나물의 중요성을 알릴 기회가 커지고 있습니다. 국내뿐만 아니라 해외에서도 한국 나물을 즐길 수 있도록 하는 것이 담우의 목표입니다. 다만, 수출국 경험 부족과 원산지 인증 등에서 어려움을 겪 고 있어, 수출 관련 전문 지식과 노하우를 배우고자 지원했 습니다.

지원성과

품목별 인증수출자 취득! 전라남도 수출상 수상!

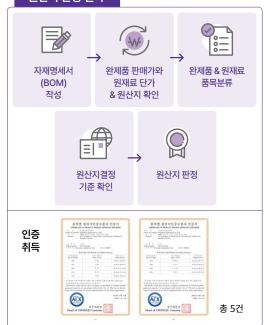
된장 원산지 증명서 발급이 어려웠으나 컨설턴트님 도움으 로 인증수출자를 취득할 수 있었습니다. 이로 인해 2023년 대비 2024년 수출 실적이 증가하며 전라남도 수출상을 수 상했습니다. 앞으로 유럽 시장 확대를 준비하며 현지 바이 어에게 관세 혜택을 적극 홍보할 계획입니다. 이제 원산지 증명서를 직접 관리하고 운용할 수 있는 역량을 갖추게 되 었습니다.

FTA 활용 수출 실무 능력 향상! 수출 전략가로 성장!

'현지 언어 라벨링과 규제 파악' 서비스 등 추가 지원을 통해 수출 실무 능력이 크게 향상되었습니다. FTA 국가의 시장을 분석하며 목표 시장에 전략적으로 진출하는 방법을 익혔습 니다. aT의 지원 덕분에 수출 초보에서 전략가로 성장할 수 있었습니다.



원산지 판정 절차



FTA 활용 효과



주식회사 알티스트

인증수출자 취득으로 냉동김밥 수출영토를 넓히다

대표명 윤소현 대표번호 02-6403-3388 설립일 2014. 11. 01. 홈페이지 www.altist.com

수출품목 냉동김밥, 알룰로스, 핫도그 주소 서울특별시 마포구 마포대로 12길 34, 소담빌딩 3층



기업소개

식품 기업 중 최다 제품 포트폴리오 보유하며, 고객을 확보하 고 있습니다. 해외 10개국 사무소를 통해 미국, 유럽, 몽골, 베트남 등으로도 수출중입니다. HACCP, 비건, 할랄, 유럽 유기농 인증을 취득하고, 미국 FDA 등록도 완료했습니다. 단기 마케팅 계획을 수립하고자 지원하게 되었습니다. 푸드테크 기업 최초로 아기 유니콘 기업에 선정되었습니다.

지원동기

알티스트는 식물성 대체식품 분야의 리딩기업 입니다. 대체 글로벌 대체육 및 대체당 시장이 빠르게 성장하고 있지만, 관련 시장 조사와 분석이 아직 미비한 상황입니다. 미국 중 심의 수출에서 유럽, 중동 등으로 수출망을 다변화하고자 합니다. 이를 위해 한-EU FTA 인증수출자 취득과 함께 장·

지원성과

한-EU FTA 인증수출자 전략적 취득

FTA 원산지 증명을 발급받았습니다. 미국 중심의 수출을 오더를 받았고, 컨설팅을 통해 전략적으로 인증수출자를 취 득했습니다. 이를 통해 유럽 내 수출 국가 확대의 발판을 마 고 있습니다. 련할 수 있었습니다.

까다로운 유럽 수출 기준 통과로 경쟁 우위 확보

전 세계에서 가장 까다로운 유럽의 수출 기준을 충족한 제품 네덜란드 수출을 준비하며, 향후 시장 확대를 위해 한-EU 은 다른 나라 바이어들에게 높은 신뢰를 제공합니다. 유럽 수출은 홍보 효과, 협상 우위, 시간 절약, 수출 국가 확대 등 벗어나 시장 다변화가 필요한 상황에서 유럽 국가의 수출 다양한 이점을 제공합니다. 이번 기회에 유럽으로 수출 영토 를 넓혔으며, 중동과 인도네시아 시장으로의 확대도 계획하

한-EU FTA 인증 수출자 혜택



- 총 가격이 6,000유로 이하의 수출 물품에 한하여 원산지증명서 자율 발급 가능



- 원산지증명서 자율발급 시, 수출자의 서명 수기 작성 필요





- 총 가격이 6,000유로를 초과하는 수출물품의 원산지증명서 자율 발급 가능



- 원산지증명서 자율발급 시, 수출자의 서명 수기 작성 생략 가능



인증 취득 **(49)**

품목별 인증 수출자 총 3건

FTA 활용 효과



한-EU 8.3% 자유무역협정 적용 수출 효과 ()% EU 기본 관세 FTA 특혜 관세



주식회사 델탑

30년 R&D 노하우, 드라마틱한 수출 성과 달성하다

전성숙 대표명 설립일 2019. 11. 22.

070-4149-7788 홈페이지 www.deltop.co.kr

수출품목 쌀음료 주소 전북특별자치도 군산시 대학로 342 15층 1512호

대표번호



기업소개

델탑은 30년 이상의 연구개발 노하우를 바탕으로 음료, 주 스, 알로에, 커피, 차 등 다양한 제품을 개발하는 회사입니 다. '건강한 음료로 세계 인류에 이바지한다'는 목표로 푸른 꿈을 이어가고 있습니다. 2019년부터 독립적인 수출 유통 전문 회사로 출발해 현지 시장에 맞춘 제품 개발에 주력하 고 있습니다.

지원동기

국내 편의점 중심에서 수출로 판매 채널을 다변화하며 매출 증대를 목표로 지원했습니다. 독자적인 R&D 기술력을 바탕 으로 아프리카와 몽골에 ODM 제품을 수출했으며, 자사 브 랜드를 육성해 쌀 음료의 시장 확대를 준비하고 있습니다. FTA 업무 이해도를 높이고 수출 관리 노하우를 통해 중국 과 베트남 시장에서 경쟁력을 확보하고자 합니다.

지원성과

원산지 확인서 발급 및 행정 부담 완화

코로나를 계기로 자사 브랜드의 해외 시장 진출을 준비하게 되었습니다. 중국과 베트남에 쌀음료를 본격적으로 수출하 며, 인증을 활용한 경쟁력 확보의 필요성을 절감했습니다. 지원사업을 통해 원산지 확인서를 편리하게 발급받았고, 발 급 과정에서 원산지 관리 업무에 대한 컨설팅을 받아 행정 부담도 완화되었습니다.

FTA 활용으로 바이어 대응력 강화 및 수출 확대

FTA를 활용해 관세 부담을 낮추고 가격 경쟁력을 확보했습 니다. FTA 업무 컨설팅을 통해 업무 이해도가 높아졌으며, 아시아권 바이어들의 요구에 효과적으로 대응할 수 있는 역 량을 갖추게 되었습니다. 이를 바탕으로 드라마틱한 수출 성 과를 이루었으며, FTA 체결 국가를 대상으로 한 마케팅으로 수출 영토를 지속적으로 확대해 나가겠습니다.



원산지 확인서

관세청장이 인정하는 원산지 확인서 대체인정서류로 FTA 쉽게 활용하기











지리적표시 GAP (농산물 우수관리 등록증

농산물 이력추적관리

정부양곡 국내산 친환경농산물 가공용공급확인서 인증서



FTA 활용 효과





지리산 산청 시골농장

지리산을 넘어 전세계로! 경쟁력을 높이는 인증수출자!

대표명 심재순, 박경제 대표번호 055-973-6066 설립일 2007. 08. 17. 홈페이지 sjs3737.modoo.at

수출품목 곶감, 감말랭이, 벌꿀 주소 경남 산청군 시천면 지리산대로 838-1



기업소개

지리산 산청에서 40년간 곶감, 감말랭이, 벌꿀을 직접 생 내수시장에서 해외 시장으로 판매를 확대하고자 지원했습 산하고 있습니다. 축산물품질평가원 꿀 등급제, HACCP, ISO22000, FSSC22000 등 국내외 주요 인증을 바탕으 로 해외에 수출 중입니다. 또한, 농림축산식품부 지정 생산 이력제와 등급제, 품질 인증을 받았으며, 경상남도 추천 상 품으로 지정되었습니다.

지원동기

니다. 1차 농산 가공품의 성장 한계와 낮은 마진율을 극복하 기 위해 해외 시장 진출의 필요성을 절감하고 있습니다. 특 히, 해외 진출 시 가격 경쟁력이 중요한 만큼, FTA를 적극 활용해 경쟁력을 강화하고 시장을 넓혀가겠습니다.

지원성과

전체 FTA 국가 인증수출자 획득! 가격 경쟁력 확보!

한-베트남 FTA를 포함한 전체 FTA 국가의 품목별 원산지 인 증수출자 인증을 신규로 획득했습니다. 국가별 관세 실익을 분석해 실제 관세 혜택을 명확히 확인할 수 있었습니다. 이를 통해 제품 수출 시 가격 경쟁력을 확보하게 되었습니다.

서류 준비 부담 해소! 제품에 대한 자부심 상승

컨설턴트님의 도움으로 관련 서류 준비를 수월하게 마칠 수 있었습니다. 연계 사업으로 국제 식품 박람회에 참가해 바이 어들의 긍정적인 반응을 얻었고, 실제 수출로도 이어졌습니 다. 우리 제품이 해외에서 팔리는 것을 보며 더 좋은 제품을 생산하겠다는 의지를 다지게 되었습니다.

품목별 인증수출자 취득 혜택



수출신고필증 사본 원산지소명서 원산지확인서 그 밖의 원산지 증빙자료 준비





첨부서류 제출 생략 원산지증명서 신청 시, 첨부서류 제출 생략으로 간편성 UP! 심사기간 DOWN!



수출 2024 성과 수출증감률 **13,409**\$ 2023 **155.5**% 5,249\$









농업회사법인 축복팜

RCEP 품목별 인증을 통해 해외 시장 공략 자신감을 얻다

대표명 우재홍

설립일 2018. 1. 20.

수출품목 유아용 과자, 이유식

대표번호 010-3857-7459

홈페이지 www.chukbok-farm.com

주소 울산광역시 울주군 두동면 유지터길 25



기업소개

선보이고 있습니다. HACCP 인증을 받은 공장에서 100% 국산 유기농 원료로 만든 유아용 과일칩과 쌀과자를 생산하 먹거리를 연구개발하고 있습니다. 현재 캐나다, 뉴질랜드 존 시장 확대와 신규 시장 개척을 목표로 하고 있습니다. 시장에 수출 중입니다.

지원동기

축복팜은 '건강'을 핵심 가치로 건강하고 안전한 먹거리를 수출 시장 확대를 위해 인증수출자 취득을 준비하게 되었습 니다. 국내 시장은 출생아 수 감소로 성장 한계를 겪고 있는 가운데, 코로나 이후 캐나다와 뉴질랜드 시장에서 긍정적인 며, 화학 첨가물과 보조제를 사용하지 않고도 맛있는 건강 반응을 얻었습니다. FTA 국가에서 가격 경쟁력을 확보해 기

지원성과

정확한 HS CODE 확인! RCEP 인증수출자 획득

인증수출자 획득 과정에서 HS CODE를 명확히 확인했습 니다. 기존 및 신규 수출 국가에서 주의할 사항을 파악하며 FTA 시장에 대한 이해도를 높였습니다. 각 국가의 원료 및 성분 제한, 규제를 확인해 바이어와의 소통이 원활해졌고, 원산지 관리 방법을 익혀 수출 업무도 한층 수월해졌습니다.

기존 시장 확대 및 신규 시장 개척 기대

RCEP 국가에서 관세 혜택을 받으며 가격 경쟁력을 강화했 습니다. 캐나다와 뉴질랜드에서 인정받은 제품력을 기반으 로 신규 시장 바이어와의 협상에서 자신감을 얻었습니다. 또 한, 기존 시장 확대를 위해 필요한 인증과 서류를 명확히 파 악하며 수출 전략 수립에 큰 도움을 받았습니다.

23,087\$ 수출증감률 **2185**% 1,010\$

역내포괄적경제동반자협정 RCEP

동남아시아국가연합(AEAN) 10개국과 한중일 3개국, 호 주, 뉴질랜드 총 15개국 간의 관세장벽 철폐를 목표로하는 협정이자 세계 최대 규모의 자유무역협정(FTA)



한번 획득한 인증으로 15개국 신규 시장 활용가능

인증 취득



품목별 인증 2건 취득

효과

RCEP 활용 효과

2023

수출 성과



유아용 과자, 이유식





명덕농산

북미를 넘어 전세계로! 신선농산물 시장 확대 발판 마련!

김주화 대표명 대표번호 054-373-8892

설립일 홈페이지 2018.06.01.

수출품목 팽이버섯 주소 경상북도 청도군 이서면 이서로 610



기업소개

먹거리를 제공하는 전문 농산물 기업입니다. 2021년 글로 벌 GAP 인증을 획득하며 품질을 국제적으로 인정받았고, 2023년에는 미국 FDA Import Alert Green List에 등재 를 낮추고 가격 경쟁력을 갖추려 하고 있습니다. 인증서는 되어 북미 국가의 엄격한 기준에 맞춰 수출을 진행하고 있 수출 확대의 중요한 발판이 될 것으로 기대됩니다. 습니다.

지원동기

명덕농산은 고품질 팽이버섯을 재배하며 건강하고 안전한 북미를 포함한 다양한 국가로의 수출 증가가 예상되며, 이 를 사전에 대비하기 위해 컨설팅을 지원했습니다. 한국과 FTA를 체결한 국가의 바이어들은 원산지 증명을 통해 관세

지원성과

FTA 관세 SUPER PASS! 무관세 수출 가능!

FTA를 체결한 모든 국가에 대해 16건의 인증수출자를 취 득했습니다. 지원을 통해 신청에 필요한 서류를 수월하게 준비했으며, 인증서 취득으로 수출 과정의 서류 부담이 크 게 줄어들었습니다. 무엇보다 FTA 체결국에 무관세로 수출 할 수 있다는 점이 큰 혜택으로 다가왔습니다.

가격에 민감한 농산물! 북미 시장을 넘어 세계로!

농산물은 가격에 민감합니다. 미국과 캐나다 수출시 관세 혜 택으로 가격 경쟁력을 확보하며 기존 시장 확장에 자신감을 얻었습니다. 또한, 신규 시장의 수요 발생 시 서류 준비가 빨 라져 효율성이 높아졌습니다. 인증 유효기간이 5년이라는 점도 큰 장점으로 작용하고 있습니다.



원산지 확인서

관세청장이 인정하는 원산지 확인서 대체인정서류로 FTA 쉽게 활용하기







농산물

등록증





GAP (농산물 우수관리 인증서)

지리적표시 등록증 이력추적관리

친환경농산물 정부양곡 국내산 인증서

가공용 공급확인서

인증취득









품목별 인증 수출자 총 16건

FTA 활용 효과







03

현장코칭

주식회사 낙천 주식회사 펫원 농업회사법인(주)주안푸드 농부플러스 농업회사법인 주식회사 주식회사 더빈즈 시루에담은꿈(주)농업회사법인

주식회사 낙천

전통주 우수성 알리는 신호탄! '초도수출성사'

대표명 성재기 대표번호 033-522-1163 설립일 2010. 4. 1. 홈페이지 nakchun.co.kr **수출품목** 탁주,약주 주소 강원도 동해시 공단2로 73



기업소개

황토 암반층의 지장수를 사용해 깔끔하고 풍미 가득한 전 통 막걸리를 제조하고 있습니다. 전통주 확산과 건강한 주 류 문화 조성을 목표로 하며, 현대적 설비, 자체 연구소를 통 해 품질 향상과 위생 관리에 힘쓰고 있습니다. ISO22000 인증을 보유하고 있으며, 100% 국내산 쌀로 최상의 풍미를 유지하고 있습니다.

지원동기

코로나19 이후 K-푸드의 확산과 함께 전통주에 대한 관심 이 높아지고 있습니다. 부드러운 술을 찾는 글로벌 주류 문 화와 맞물려 막걸리에 대한 해외 반응도 긍정적입니다. 현 재 수출을 준비 중이나, 전문 인력 부족으로 수출 전략과 로 드맵 구성이 필요한 상황입니다. 이를 해결하기 위해 지원 했습니다.

지원성과

바이어 발굴, 미국 주요 주류 유통사 DB 구축!

해외 바이어 발굴과 회사 및 제품 소개 방법을 익히며 국내 영업과 해외 영업의 공통점을 발견했습니다. 영문 견적서 작성 등 수출에 필요한 제반 사항을 배우며 바이어 대응 능 력을 강화했습니다. 이를 통해 수출과 제품에 대한 자신감 이 크게 향상되었습니다.

수출 마케팅 및 제품 개발 역량 강화

'해외 고객 맞춤형 제품 개발과 유통 기간 연구'의 중요성을 깨달았습니다. 객관적 데이터의 필요성을 인식해 성분 분석 책자를 준비했습니다. 컨설팅을 통해 익힌 수출 국가별 맞춤 소구 포인트 전략을 기반으로 다양한 해외 시장 진입을 준비 하고 있습니다.

현장코칭 POINT

배의 바이어 발굴 및 제품 개선 저약 코싱

컨설팅 전

컨설팅 후

- 해외시장 조사 및 바이어 발굴 미비 해외시장 조사 및 바이어 DB 구축
- 수출시 유통 기간에 대한 정보 미비 수출 제품 맞춤 유통 기간 개선
- 수출 지역 맞춤형 제품 미비
- 필요성 제안
- 수출 지역 맞춤형 제품 개발 제안

수출 성과





정량적 성과

- •미국 주요 주류 유통사 DB 구축 (6건)
- •회사 소개서 및 카달로그 발송 (4건)

정성적 성과

- 제품 개선점 다수 도출 (유통기간, 맛 등)
- 영문견적서 작성 등 수출 실무 강화

보유 인증



+24 × 49 14





대표 제품







지장수 까메오 막걸리

지장수 호박 막걸리

ISO22000

이노비즈

강원도 유망중소기업 동해시 유망중소기업

주식회사 펫원

지원사업 활용으로 'K-펫푸드'를 알리다

대표명 박상호 대표번호 031-672-3683 설립일 2013. 11.27. 홈페이지 petone.kr

수출품목 펫푸드 주소 경기도 안성시 삼죽면 삼죽로 60



기업소개

펫원은 OEM/ODM 전문 펫푸드 제조기업입니다 펫푸드의 연구, 개발, 생산 과정에서 시장에 맞는 커스터마이징 전략 을 통해 고객사 및 파트너와 함께 성장하고 있습니다. 자체 연구개발 기술력과 HACCP, ISO22000, ISO9001 등의 인증을 기반으로 해외 펫푸드 시장에서 K-펫푸드의 우수성 을 알리고 있습니다.

지원동기

내수 시장을 중심으로 성장해왔으나, 자사 제품에 대한 해 외 바이어 문의와 수요가 꾸준히 증가하며 수출 전담 업무 의 필요성이 커졌습니다. 이에 따라 펫푸드 수출 전략, 시장 동향 조사, 트렌드 분석, 성공 사례 등을 통해 해외 수출 업무 역량을 체계적으로 강화하고자 지원사업에 신청했습니다.

지원성과

국제 전시회 참여! 바이어 발굴 역량 강화

2024 태국 펫페어에 참가해 부스를 운영하며 바이어들과 상담을 진행했습니다. 해외 마케팅 실행 방안부터 식품 수출 국제 인증까지 꼼꼼한 코칭을 받으며 역량을 강화했습니다. 이론 교육뿐만 아니라 국제 전시회를 통해 실무를 직접 경험 하며 수출 전문가로 성장할 수 있는 발판을 마련했습니다.

펫푸드 트렌드 및 연계 지원사업 정보 획득

해외 시장 흐름을 파악할 수 있는 자료를 제공받았습니다. 특히 목표 시장의 동향 자료를 통해 자료 수집과 지원사업 신청에 큰 도움을 얻었습니다. 수출 관련 지원사업의 연계를 통해 수출 교육을 받을 수 있었으며, 이를 바탕으로 향후 수 출 전략을 수립하는 데 큰 도움을 받았습니다.

현장코칭 POINT

이콜에서 실무로 이어지는 덕달 강화 프로세스

① 해외마케팅 교육 -> ② 바이어 발굴 방안 코칭

- → ③ 국제 전시회 활용방안 코칭 → ④ 회의 전시회 운영
- → ⑤ 연계 수출 자료 및 지원제도 안내
 - ⇒ 수출 마케팅 및 전문 실무 역량 강화

수출 성과



정량적 성과

- 해외 바이어 DB 구축 24건
- 온라인 마케팅 2건
- 해외 박람회 참가

정성적 성과

- 정부기관 수출지원제도 안내 (전시회, 박람회 등)
- 수입관세환급 제도 소개 펫케어 산업 트렌드 자료 제공
- 반려동물간식 수출연구사업단 동향보고서 제공

보유 인증



ISO9001







IAS



Certificate Of Regist Pet One Co., Ltd.

SQF

대표 제품





해외 박람회

2024 태국 펫페어

HACCP

IAS MSCB-321

농업회사법인 ㈜주안푸드 내수를 넘어 해외 시장

진출 자신감을 얻다

대표명

정철

수출품목 냉동밀키트, HMR

2014. 3. 26.

대표번호

041-752-1750

홈페이지 www.juanfood.co.kr

주소

충청남도 금산군 부리면 인삼약초공단1로 17



기업소개

설립일

다양한 탕류와 육가공 식품을 생산·유통하는 전문 기업입니 다. 삼성 에버랜드 리조트에 납품을 시작으로 공장 위생과 제품의 안전, 품질을 인정받으며 꾸준히 성장해 왔습니다. 현재는 삼성웰스토리, 워커힐호텔 등 주요 대기업에 납품하 고 있으며, 수출 확대를 통해 식품 종합기업으로 도약하고자 합니다.

지원동기

해외 수출을 준비하며 해외 시장 맞춤 브랜딩과 마케팅의 어 려움을 느꼈습니다. 이를 보완하기 위해 지원사업에 지원했습 니다. 해외 수출을 위해서는 B2B 중심의 대량 납품에서 B2C 역량이 필요해졌습니다. 식품 종합기업으로 성장하기 위해 해 외 진출이 중요한 전환점이 될 것이라 판단했습니다.

지원성과

미국 수출 브랜드 현지화 전략 수립

정고봉, 탕마켓 제품의 미국 진출을 위한 브랜드 현지화 전 략을 수립했습니다. 미국 시장 현황 주소, 현지 적응 패키지 디자인 전략, 표기사항을 점검하고 현지화를 위해서 미국 소 비자를 고려한 브랜드 개발의 필요성을 알게되었습니다. 또 한 현지화에 성공한 브랜드를 분석하며 전략적 접근의 중요 성을 깨닫게 되었습니다.

수출 제품 전략 선택, 초도 물량 수출!

정고봉 브랜드을 중심으로 컨설팅을 진행하며 해외 시장에 적합한 제품을 선정했습니다. 특히 육류가 들어가지 않은 제 품을 중심으로 수출을 진행했습니다. 브랜드 전략이 수출 전 략으로 연결되는 과정을 통해 시장 분석과 시장 세분화에 따 른 제품 선택의 중요성을 배우게 되었습니다.

현장코칭 POINT

수울용 날았다. 제품 현지화 저약 코싱

- 수출 제품 브랜드 현지화 전략 미비

• CI/BI 디자인 개발 전략 제안 (1건)

- 수출 제품 선정 기준 미비 (규제, 소비자 니즈, 트렌드 등)

•미국 초도물량 수출 달성

컨설팅 후

- 해외 시장 조사 및 경쟁 분석 미비 미국 시장 조사 및 소비자, 경쟁 분 석 진행
 - 수출 제품 브랜드 현지화 디자인 전략 수립
 - 미국 수출 규제 사항 파악 후 수출 제품 재선정 후 초도물량 수출 달성

수출 성과





정성적 성과

- 해외 수출용 제품 개발 전략 역량 강화
- 수출 브랜드 현지화 마케팅 역량 강화

보유 인증

정량적 성과



FSSC 22000



HACCP





수제비 HMR

농부플러스 동업회사법인 주식회사

국산 원료와 기술력으로 수출의 길을 열다

대표명 이우락 대표번호 053-322-5825

설립일 홈페이지 www.nongple.co.kr 2016. 10. 01.

수출품목 유지류(참기름, 들기름) 주소 경상북도 칠곡군 동명면 봉암2길 21-4



기업소개

냉압착 기술로 저온압착 참기름과 들기름을 생산하는 전문 기업입니다. 경북 칠곡군에서 생산되는 들깨와 참깨만을 전 량 사용하며, ESG경영철학을 실천하고 있습니다. 국내 시장 에서 상위권 브랜드로 자리 잡았으며(스마트스토어 기준), 기능과 편리함, 세련된 디자인을 갖춘 제품을 선보이고 있습 니다.

지원동기

자사의 저온압착 기술력으로 생산된 참기름과 들기름의 우 수성을 전 세계 고객들에게 알리고자 합니다. 국내 시장에서 의 성공을 발판으로 글로벌 시장 경쟁력을 확보하고 매출 확 대를 목표로 하고 있습니다. 적극적인 수출 판로 개척을 위 해 지원했으며, 수출 전용 브랜드 개발을 통해 수출길을 열 어가겠습니다.

지원성과

미국 상류층 대상 브랜딩 전략 수립

저희 제품은 저온압착 기술로 생산된 고가의 고관여 제품입 니다. 해외 진출을 위해 프리미엄 시장을 공략해야 한다는 조언을 바탕으로, 미국 상류층을 대상으로 한 브랜딩 전략 을 수립했습니다. 글로벌 브랜드로 도약하기 위해 네이밍. 로고, 디자인 전략을 마련했으며, 미국 시장 조사를 진행했 습니다.

국가별 맞춤 글로벌 마케팅 역량 강화

목표 수출 국가의 소비 특징에 맞는 제품 소구 전략을 배웠 습니다. 이를 바탕으로 국가별 맞춤 수출 전략을 구체화할 수 있었습니다. 초기에는 일본을 목표로 했으나, 컨설팅을 통해 미국, 뉴질랜드, 베트남 등 예상치 못했던 새로운 시장 에서 수출 기회를 발견하며 시장을 개척하게 되었습니다.

현장코칭 POINT

해외 수울 발랜드의 현지화 발랜당 전략 코칭

① 목표 국가 시장 조사 → ② 수출 전략 도출

- → ③ 브랜드 네이밍 전략 제안 → ④ BI 현지화 방향 제안
- → ⑤ 제품 구성 카테고리 전략 제안

수출 성과





정량적 성과

• 미국, 베트남, 뉴질랜드 수출 증가

정성적 성과

- 경쟁사 분석을 통한 브랜드 디자인 전략 방향 설정
- 바이어 발굴, 원료 자금 조달 등 코칭

보유 인증



ISO22000



비건



할랄

NON GMO







생들기름

참기름

들기름

주식회사 더빈즈

K-비건푸드의 해외진출 성공 도전기

대표명 김애린

수출품목 비건 푸드

설립일 2024. 10. 21. 대표번호 070-4571-7802

홈페이지 www.beancrunchy.com 주소 서울특별시 서대문구 성산로 512-42, 3층 301호 The veans

기업소개

맛있게 건강한 헬시플래저(Healthy Pleasure) 식품 브랜 드 '빈크런치'를 운영하는 주식회사 더빈즈입니다. 더빈즈 는 지속 가능한 건강 루틴 형성을 목표로, 친환경 식물성 건 강기능식품을 개발하고 있습니다. 대표 상품으로는 빈크런 치 오리지널 땅콩버터와 카카오 땅콩버터가 있습니다.

지원동기

국내의 우수한 비건 식품을 전 세계에 알리고, K-비건푸드 의 글로벌 시장 진출을 활성화하기 위해 해외 진출 플랫폼 개발 준비 중에 있습니다. 먼저 자사 제품의 수출 절차를 체 계적으로 경험하고 노하우를 쌓고자 수출 컨설팅에 지원했 습니다. 이를 통해 글로벌 진출의 기반을 다지고자 합니다.

지원성과

수출 목표시장 선정을 통한 바이어 발굴

땅콩버터 제품군의 수출 목표시장으로 미국을 선정했습니 다. 북미 지역 12개 주요 도시에서 식품 유통을 진행하는 바 이어와 매칭되어 수출 상담을 진행했습니다. 비건 제품의 해외 시장 진출 가능성과 땅콩버터에 관심을 가진 고객층에 대한 조사 분석을 통해 해외 시장 진출에 대한 확신을 얻었 습니다.

수출 마케팅 전략 수립, 신제품 개발 제안

비건, 건강, K-푸드 트렌드를 기반으로 수출 마케팅 전략을 수립하는 데 도움을 받았습니다. 또한, 건강식품과 이너뷰티 건강기능식품으로 제품군을 확장하는 전략에 대한 조언도 얻었습니다. 이를 통해 2025년 본격적인 수출 국가 확대에 앞서 철저히 대비할 수 있는 기회가 되었습니다.

현장코칭 POINT

해입시장 진울을 위한 수물따게티 코칭

컨설팅 전

- 해외 바이어 박국 핔유
- 수출마케팅 전략 미비
- FTA 활용 지식 노하우 미비

컨설팅 후

- 북미지역 시장 진출을 위한 바이어 확보
- FTA 인증수출자 취득

수출 성과



한-중 FTA 특혜관세 활용

정량적 성과

- 수출상담 15건 이상 진행
- 품목별 인증수출자 3건 취득 (RCEP 등)

정성적 성과

- 바이어 국내 초청 수출 상담, 일본 Q10 입점 등
- 인증수출자 취득으로 행정서류 간소화

보유 인증



ISO9001

품목별 인증수출자



빈크런치 땅콩버터(오리지널)



빈크런치 땅콩버터(카카오)

시루에담은꿈㈜ 동업회사법인

K-떡의 대미국 초도수출 성공

대표명

김대현

대표번호

064-745-7778

설립일 2013.03.13. 수출품목 제주 오메기떡 홈페이지 smartstore.naver.com/sidam 주소 제주특별자치도 제주시 오광로6길 9 1층



기업소개

1983년 광양떡방아를 시작으로 3대째 제주도에서 제주 오 메기떡을 만드는 기업입니다. 무색소, 무방부제를 원칙으로 전통 방식의 떡을 생산하고 있습니다. 국내 홈쇼핑과 제주 항공 등 다양한 채널에서 판매 중이며, HACCP, JQ 인증을 보유하고 미국 FDA 공장 등록도 완료했습니다.

지원동기

국내 홈쇼핑 매출이 다소 줄어들면서 새로운 판로 개척 필 요성을 느꼈습니다. 이 과정에서 미국으로의 간접 수출을 경험했고, 인도 산업박람회에 참가해 다양한 해외 바이어와 접촉하며 수출 준비를 본격화하기로 결심했습니다. 이를 계 기로 수출 절차와 전략을 체계적으로 배우고자 지원하게 되 었습니다.

지원성과

현장 코칭으로 미국 수출 도전 성공

컨설팅을 통해 미국 수출을 성공적으로 진행했습니다. 수출 및 무역 실무를 배우며, 바이어를 만날 때 주의할 점도 구체 적으로 안내받아 자신감을 얻었습니다. 또한, 수출 관련 법 률, 세율, 라벨링 등에 대한 자문과 식품 판매 절차에 대해서 도 실무 현장에서 배울 수 있었습니다.

FTA 원산지 관리부터 무역 실무 전반 코칭

2025년 미국 내 다양한 제품 수출을 목표로 수출 프로세스 를 배우며 역량을 강화했습니다. 또한, 추가 수출에 대비할 수 있는 체계를 마련했으며, 수출에 필수적인 원산지 관리 업무를 경험한 점이 큰 도움이 되었습니다.

현장코칭 POINT

정량적 성과

일무 중심 코치스로 수울 덕당 강화 및 초도수울 성사

컨설팅 전

컨설팅 후

- 수출 및 무역 프로세스 숙지 필요 수출 및 무역 실무 역량 획득
- 해외 수출을 위한 인증서 미비
- 수출 국가별 법률 및 식품통관 정보 필요
- 미국 FDA 등록 진행
- 냉동식품 수출 전반 업무 능력 향상 및 미국 라벨 확보

수출 성과



- 한-미 FTA 원산지증명서 신규 발급: 1건
- 식품 라벨링 및 식품검사를 위한 영양분석자료, 원재료분석 내역서 확보를 기반으로 FDA 식품 시설 등록 완료

정성적 성과

- 식품 수출시 필요한 자료 및 서류 사전 준비 및 이해를 통한 향후 다양한 국가로의 수출 다변화 기대
- 실무 중심 컨설팅을 통해 해외 수출에 대한 자신감 생성
- 원산지증명서 발급 업무 이해와 실무 역량 강화
- 수출 및 무역실무 프로세스상 전문가와 실시간 소통 및 지원을 통해 자체 수출업무 역량 배양

보유 인증



HACCP

JQ

원산지증명서

FDA



2024 수출컨설팅사업 우수사례집

발행일 : 2025년 1월

발행인: aT한국농수산식품유통공사 발행처: aT한국농수산식품유통공사

디자인: 바른핑거스(주)









aT 수출지원 사업 참여 방법



global.at.or.kr 사이트 접속

- 온라인 역량진단
- 해외 시장정보



사업 신청서 작성 후 신청

- 수출지원사업 조회, 신청
- 물류비 지원



사업신청 클릭 후, 세부사업명 검색

• 해외 바이어 정보



aT수출종합지원시스템 (global.at.or.kr)에서 언제든지 참여가 가능합니다.



